

XNEWS



Nr. 4 · 2016

Axelent, Maskinsäkerhet, Lagerinredning · Axelent Wire Tray, Smart Kabelhantering
Axelent Engineering, Automation, PLM & Design · Axelent Software, Mjukvaror



Made in Hillerstorp. Works global.

2016 var ett väldigt bra år för Axelentfamiljen. Det är med glädje jag konstaterar att vårt hårda arbete lönar sig. Axelent växer inte bara i Sverige utan även på global nivå, vilket tydligt framgår i detta nummer av X-News.

Ett gynnsamt konjunkturläge påverkar naturligtvis vår egen situation men samtidigt skördar vi frukterna från tidigare arbete. Axelent har stärkt sin position på flertalet marknader, även i nya regioner och framtiden ser oerhört spännande ut.

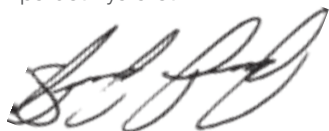
Axelent investerar för framtiden

Under året har vi märkt ett ökat behov av våra produkter och därför känns det logiskt att investera i såväl lokaler som maskinpark på huvudanläggningen i Hillerstorp. Vi bygger ut produktionsytan (nästa sida) för att möta ökad efterfrågan från svenska men också internationella kunder. Vi märker av en utbredd nyfikenhet kring våra produkter och tjänster och vissa marknader utvecklas extraordinärt bra, inte bara på hemmamarknaden Sverige, utan även Nordamerika, övriga Europa och Asien visar stark tillväxt.

Safety Book på önskelistan

Vi har tidigare berättat om vår unika handbok för maskinsäkerhet, Axelent Safety Book. Boken används redan i Tyskland och i våra engelskspråkiga länder, strax är det dags för Sverige, Frankrike, Belgien, Nederländerna och Spanien att få sina språkversioner. Vi har väckt nyfikenhet på mässor med säkerhetshandboken bakom skyddande glas och jag vet att listan för svenska kunder som vill ha boken är väldigt lång. Se boken som en försenad julklapp som kommer att delas ut i början av år 2017.

Jag önskar alla läsare en god jul och god fortsättning på det nya året!



Stefan Axelsson, exportchef, Axelent AB



Nytt skepp färdigt innan jul

Axelent i Hillerstorp har byggt ut ca 4 000 kvadratmeter. Den nya lokalen kommer att innehålla produktionsyta, inlastning samt sporthall.

Johan Axelsson, ansvarig för bygget, Axelent AB:

”Anledningen till att vi valt att bygga ut är vår investering i nya produktionslinjer. Vi var även i behov av en större lokal till vår inlastning, då vi haft stora ökningarna på inkommande material. Nybyggnationen medför även en bättre utomhusmiljö för såväl oss själva som för den lokala befolkningen eftersom vi fortsättningsvis kommer att förvara våra containrar inomhus.”

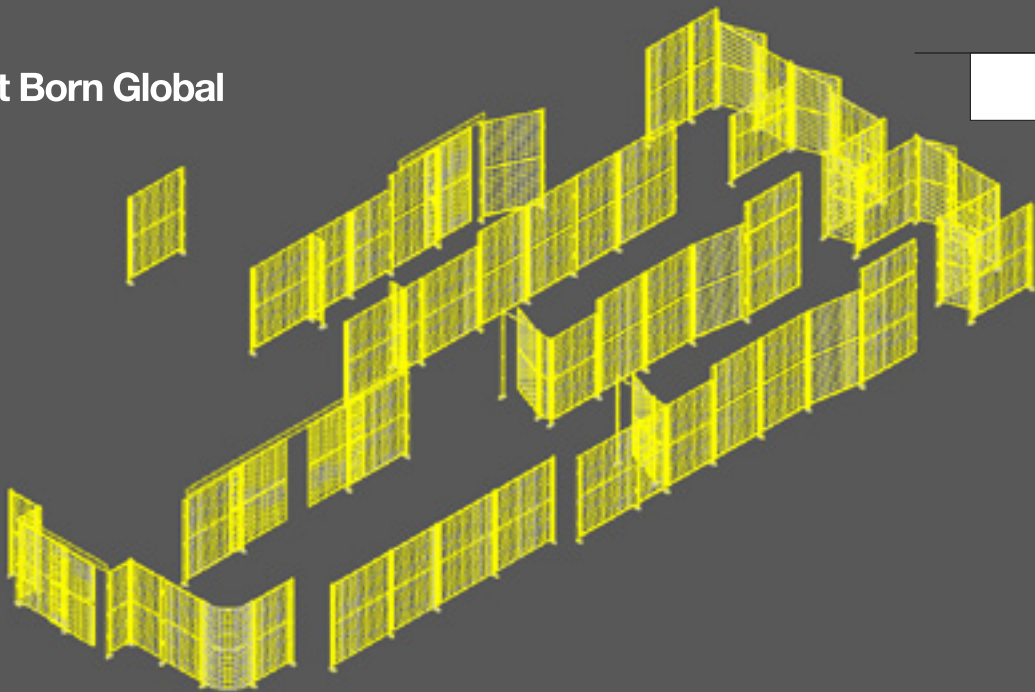
Axelent satsar på personalens hälsa

En stor del av ytan kommer att inredas till sporthall. I hallen kommer det att finnas tillgång till att sportutövande som innebandy, fotboll och badminton. På plats finns även (enligt Johan) ”världens mest teknologiska spinningcyklar.” För att runda av det hela erbjuds även omklädningsrum och bastu.

» [Invigning av sporthallen sker under kvartal 1.](#)



Sporthallen kommer att bjuda på en spännande inredningsdetalj som man kommer att kunna njuta av både inne i lokalen samt när man kör förbi.



Axelent och Soco Systems – paketerat framgångskoncept

Axelent är en av de globala marknadsledarna inom maskinskydd. Soco Systems är ett världsledande företag inom förpackningsindustrin. Tillsammans skapar företagen ett paketerat framgångskoncept sedan några år tillbaka.

Michaela Ahlberg, Försäljningsansvarig Danmark och Norge, Axelent AB:

”Vi är väldigt glada över vårt samarbete med Soco Systems. Det hela började för några år sedan när jag efter enträgen bearbetning hade lyckats få dem att prova Axelents maskinskydd under ett projekt (de använde annan leverantör vid tillfället). Något år senare bjöd jag in dem till moderbolaget i Hillerstorp där de under två dagar fick besöka produktionen och träffa såväl kundtjänst som Axelents ledning. Jag vet inte om det var just besöket som övertygade dem om Axelents fördelar (redan under rundturen i produktionen lyckades Calle, fabrikschefen, att lösa några av Soco Systems kundrelaterade problem), men sedan dess har vi hur som helst ett gott samarbete.

Närmast till exempel levererade vi ca 90 meter maskinskydd och 10 dörrar (ritningen ovan) till ett mejeri i Egypten. Vi skickade även med lite extra material samt 16 extra X-Lock för att komplettera/byta ut befintliga lås.”

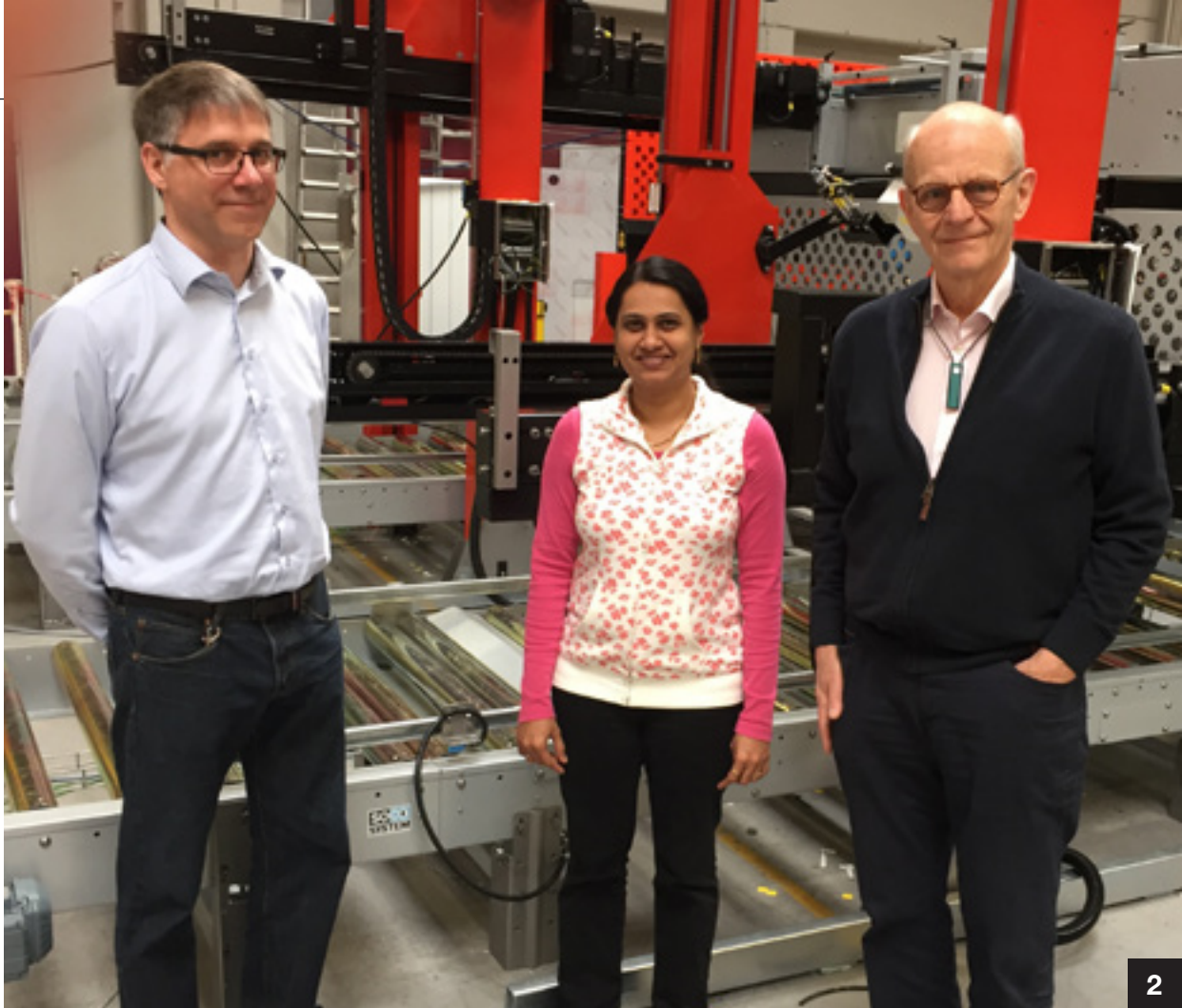
Claus Rasmussen, Projektchef, Soco Systems A/S:

”Vi har känt till Axelent under lång tid men arbetat med andra lösningar. Så fick vi en stororder till Nordafrika och då passade Axelents tekniska lösning allra bäst. Just i detta fall var priset inte den viktigaste parametern utan det viktigaste var att lösningen var säker, stabil och beprövad. En fördel

med Axelents maskinskydd är att de är enkla att montera och installera. Smarta lösningar som t.ex. X-Key är viktiga när montörerna arbetar långt från sin placeringsort.

Vi är nöjda med Axelent. Deras sälj- och serviceorganisation är effektiv och leveranstiderna korta. Jag är övertygad om att Axelent kommer att fortsätta att lyssna på sina kunder och utveckla fler tekniska lösningar som både efterfrågas och som det finns behov av.”





1

2



3

Bild 1: Ritning av projektet

Bild 2: (från vänster) Bjørk Andersen, Sushma Rani samt Claus Rasmussen, Soco System A/S

Bild 3: Sushma Rani och Bjørk Andersen

Fakta | SOCO SYSTEM A/S

Soco System grundades 1961 och är idag ett världsledande företag som utvecklar och tillverkar maskiner för förpackningsindustrin.

Soco System erbjuder ett totalkoncept för hanterings- och förpackningsutrustning.

- 2 anläggningar i Danmark
- 6 dotterbolag belägna i Storbritannien, Frankrike, USA, Spanien, Tyskland och Ungern
- Knappt 200 anställda
- Globalt nätverk med fler än 50 agenter
- Mer än 80.000 kartongförslutare, flera tusen meter rullbanor och över 600 pallastare och palleteringsrobotar i drift.



Ett nytt ansikte - ett "gammalt"

Vi välkomnar Dragan Urosevic till Axelent AB. Dragan kommer att sälja maskinskydd från Mälardalen och norrut. Samtidigt vill vi också passa på att presentera ett välkänt namn hos Axelent, men nu med ett nytt arbetsområde; Andreas Gotmark är sedan september månad försäljningschef för Axelent AB. Vi önskar Dragan och Andreas stort lycka till med sina nya tjänster.



Andreas Gotmark,
Axelent AB »

Vad har du för bakgrund?

"Jag är född och uppvuxen i Värnamo. Efter gymnasiet bestämde jag mig för att bli statsvetare eftersom jag alltid intresserats av samhällsfrågor. Med bara ett halvår kvar av den 4-åriga utbildningen insåg jag att jag inte alls ville jobba som statsvetare, så av en slump hamnade jag vid 24 års ålder på Axelents kundtjänst. Sedan dess har jag varit kvar på Axelent men med flera olika uppgifter.

Efter två år på kundtjänst flyttade jag till USA och byggde tillsammans med Magnus Lundberg upp Axelents verksamhet där. Tre och ett halvt år senare var jag tillbaka i Sverige och på Axelent Engineering, men redan efter tre månader fick jag uppgiften att driva försäljningen för Axelent GmbH, så jag tog mitt pick och pack och flyttade till Stuttgart. Jag kom sedan att fungera som tillförordnad vd under projektform, så när Harald Steidle utsågs till vd, flyttade jag tillbaka till Sverige med den nya uppgiften att ansvara för försäljningen av trådstegar. Ett år senare, 2014, blev jag vd för Axelent Wire Tray, för att nu, år 2016, vara försäljningschef för Axelent AB."

Vilka är dina främst egenskaper som ledare?

"Jag vill tro att jag är lyhörd och tydlig. Jag försöker vara närvarande och finnas till hands för mina kollegor när de behöver coaching eller bolla idéer och tankar. Jag tror på eget ansvar och tycker inte att man ska behöva toppstyra allting i detalj."

Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?

"Jag försöker besvara frågor och lösa problem och fungera som ett bollplank för såväl inne- som utesäljarna. Jag planerar inför framtiden, har koll på statistik och följer upp."

Vad är mest spännande med ditt jobb?

"Det mest spännande är att företaget Axelent är i ständig förflyttning och vill framåt. Man vågar satsa och ta ibland okonventionella vägar för att nå målet."

Varför tycker du att man ska anlita Axelent när man behöver lager-/maskinskydd?

"För att vi på Axelent är extremt kundorienterade och kan säkerhet. Vi är dessutom såväl snabba som lyhörda och duktiga på att förstå kundens behov."

5 snabba!

med Andreas Gotmark

Storstad eller landet?

Landet

Vara aktiv eller slappa?

Slappa

Äta ute eller hemma?

Hemma

Favoritplats?

Hemma med familjen

Dold talang?

Avkoppling för mig är att ställa mig i köket och laga mat. Gärna åt stora sällskap på upp till 40 personer



Dragan Urosevic, Axelent AB »

Vad har du för bakgrund?

”Mina föräldrar är från forna Jugoslavien och kom till Sverige i slutet av 60-talet. Jag var sju år gammal då. Vi hamnade i Gullaskröv eftersom min pappa jobbade på Orrefors som glasblåsare. Efter två år löpte hans kontrakt ut och vi flyttade till Hallstahammar i Västmanland för att sedan hamna i Västerås, där jag bor än idag.

Några skulle kanske säga att jag har en brokig bakgrund men en röd tråd har hela tiden varit försäljning och marknadsföring. Efter ASEA Industriskola med inriktning elektronik läste jag reklam och marknadsföring på IHM Business School. Ett av mina första jobb var att driva Avis försäljning i Västerås län och där lärde jag mig oerhört mycket om kundnöjdhet och kundförväntan.

Efter det har jag arbetat bland annat som resebyråchef på Ticket, säljare mot Mellanöstern via Outokumpu, på Sandvik Powdermet fungerade jag som Sales Engineer och på Calesco var rollen marknadschef. Närmast kommer jag från Componenta Wirsbo där jag var Key Account Manager.

Sedan november jobbar jag som säljare för Axelent maskinskydd. Jag utgår från Västerås med fokus på Mälardalen och resten av Sverige norrut. Med mig har jag alltid min passion för försäljning.”

Vilka är dina främst egenskaper inom försäljning?

”Eftersom jag har erfarenhet från såväl olika branscher som kulturer har jag utvecklat en snabb uppfattningsförmåga. Genom att jag mött olika personligheter

har jag blivit ganska duktig på att läsa människor och förstå deras behov, även om de inte berättar det för mig.”

Vad är mest spännande med ditt jobb?

Mest spännande är att ingen dag är den andra lik och att jag får möjlighet att fördjupa relationen med olika människor. Det är alltid spännande att vara ambassadör för ett företag och att försöka representera varumärket på bästa sätt.

Något annat vi kan behöva känna till om dig?

Jag är sambo sedan 27 år tillbaka och har en son på 20 år. Sport har präglat mitt liv och jag har spelat både fotboll och handboll. Det senare på relativt hög nivå. Jag är utbildad och licensierad tränare i fotboll.

5 snabba!

med Dragan Urosevic

Storstad eller landet?

Landet

Vara aktiv eller slappa?

Vara aktiv

Äta ute eller hemma?

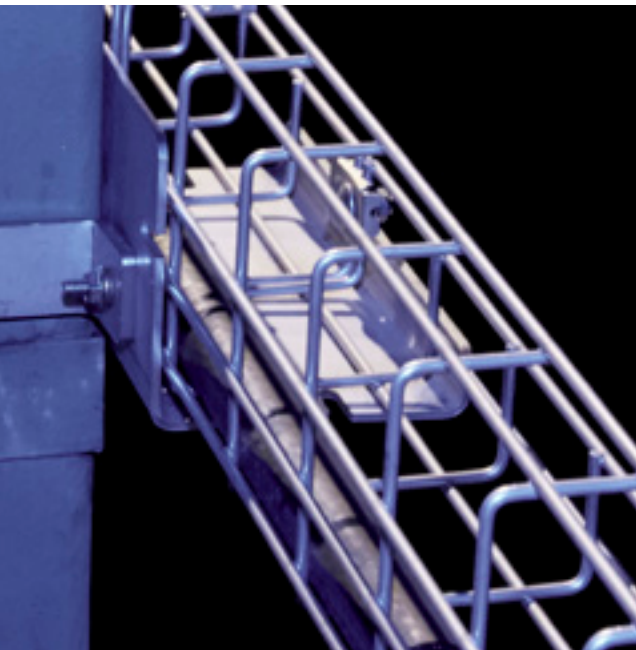
Både och

Favoritplats?

Milano, en perfekt mix av mat, kultur, sport och mode

Dold talang?

Jag hyser hemliga författardrömmar. Har en titel klar men innehållet ännu inte genomarbetat



AXELENT OCH LASNEK LTD

6 km av X-Tray lyser upp London's motorvägsbro

När den enda motorvägsbron över floden Themsen behövde en uppgradering till energibesparande LED-belysning, då hade Lasnek Ltd, tillsammans med hjälp av Axelent's G stegar, den perfekta lösning.

Floden Queen Elizabeth II's passage ligger 28 km öster om down town London och länkar ringleden M25 London. Med cirka 185.000 fordon passerande varje dag, är den 3 km långa hängbron en stor del av transportinfrastrukturen i London.

Efter 25 år i tjänst började planerna att genomföra en uppgradering med att ersätta den ursprungliga belysningen med energieffektiv LED-belysning. Viktiga problem behövde lösas, först krävde den nya kabeln en ny skyddande upphängning, som av säkerhetsskäl måste monteras på utsidan av bron. För det andra så fick inte monteringen av stegarna störa brokonstruktionen. För det tredje så skulle installationen göras med minsta möjliga avbrott i trafikflödet.

Huvudentreprenören kontaktade Lasnek om att tillhandahålla en lösning för både inneslutning och upphängningsanordning. Lasnek föreslog att de skulle använda stegar från Axelent X-Tray, G 150 x 120 i 316 rostfritt stål, tillverkade i 3 m längder. För att minska installationstiden

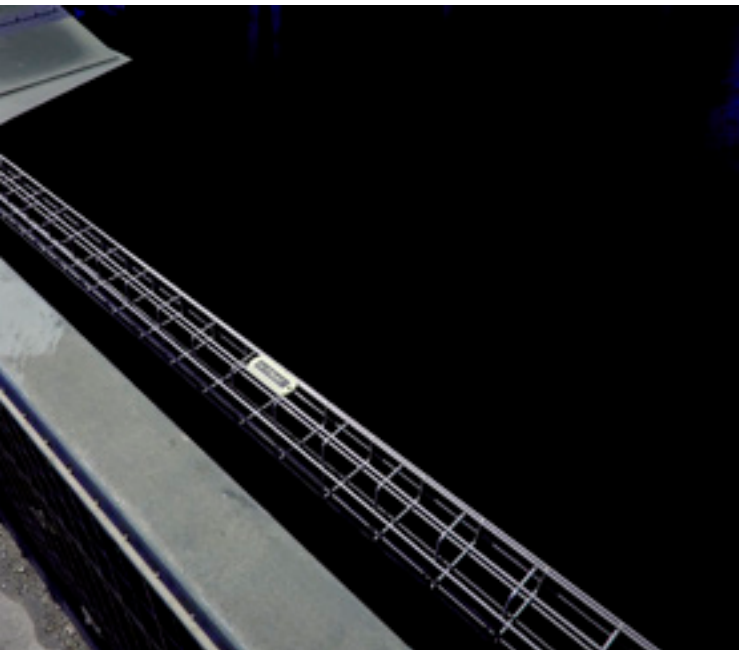
utformade Lasnek en särskild konsol som man klämmer på stegarna med 3 m mellanrum så att inga stöd skadas.

Över 6 km av trådstegar och konsoller

Eftersom avståndet mellan stöden inte alltid var samma, hamnade skarven på olika ställen i förhållande till varje konsol. Användningen av X5 fästet gav möjligheten att ha fri placering av skarven i förhållande till konsollerna och detta innebar att lastspecifikationer alltid kunde upprätthållas.

Tekniska lösningar minskar kostnaderna av projektet

Användningen av Axelent's X-Tray system tillsammans med Lasnek's konsoller innebar att ett team av endast två personer krävdes för att sätta upp de 2000 konsollerna, och



Fakta | Lasnek Ltd

Lasnek är en av Storbritanniens ledande tillverkare av kabel ledningssystem i rostfritt stål.

Att vara leverantör åt några av världens ledande varumärken, har Lasnek vunnit ett gott rykte för en rad högkvalitativa fabrikationer och erfarenhet för att ge kabellösningar för alla applikationer.

» lasnek.co.uk

ytterligare en grupp som installerade trådstegarna i 6 meters sektioner. Alla X-Tray stegarna installerades under en fyra veckors period under nedstängning nattetid. Med huvudentreprenören som ansvarig för nedstängningen kunde projektet avslutas tidigare än planerat tack vare den unika lösning som Axelent och Lasnek tillhandahöll.

Neil Boyd, Försäljningschef på Lasnek Ltd:

”Det var tydligt efter att ha sett originalritningarna att den föreslagna lösningen var både opraktisk, tidskrävande och i slutändan dyr. Genom att föreslå den kvalitativa Axelent X-Tray, samt visa att den överträffade alla de konstruktionsspecifikationer som fanns, som den perfekta lösningen på ett stort upphängningsproblem. Det innovativa Lasnek fästet, snabb leverans, samordnad logistik och minskade kostnader imponerade på entreprenören, och slutkunden var lika imponerad av både slutresultatet och effektiviteten i samarbetet med Axelent / Lasnek.”

» Läs mer om X-Trays produkter på axelent.se/x-tray

X-Tray för X-Guard 2.0

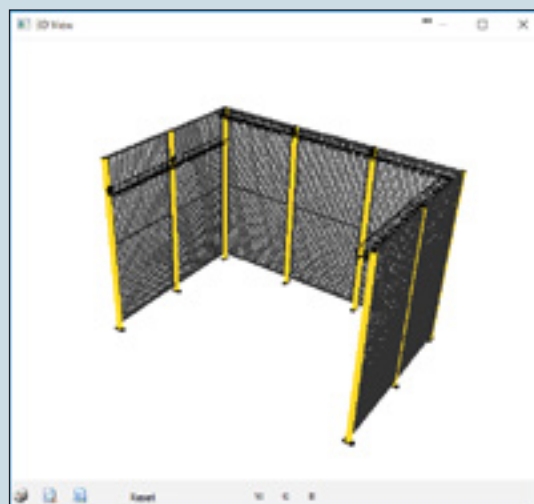
Under Q1 2017 lanserar vi hela vårt produktsortiment X-Tray för X-Guard i SnapperWorks. SnapperWorks är Axelents egenutvecklade ritningsprogram där du smidigt och snabbt kan rita upp dina projekt och rendera välutformade 3D-vyer på hur din anläggning skulle kunna se ut.

SnapperWorks har många fördelar

Nu lanserar vi hela vårt produktsortiment X-Tray för X-Guard i SnapperWorks. Vi skickar även med en produktfolder i alla X-Guard-försändelser där du kan läsa om vårt sortiment. X-Tray är speciellt framtaget för att passa X-Guard och gör det både kostandseffektivt och smidigt för installatören att montera. Ingen X-Guardcell är komplett utan X-Tray, så nu gör vi en stor uppdatering av vårt smidiga trådstegsystem.

Daniel Filipsson, Produktansvarig X-Tray:

”För att kunna erbjuda kunden de bästa och mest kostnadseffektiva lösningarna har vi nu tagit bort alla 10-pack och anpassar alla beslag samt trådstegar exakt till varje projekt. Vi har tagit fram tre olika standardlösningar även om systemet är flexibelt och kan monteras på många fler sätt. Vi har också utökat sortimentet från två stegbredder till sju stycken. Med vår nya produktmanual samt möjligheten att rita upp det i SnapperWorks, blir det nu väldigt enkelt och prisvärt att komplettera X-Guard med X-Tray. I nästa nummer kommer vi att ha med ett case där du får läsa om hur användarvänligt vårt nya system är.”



SnapperWorks 3D vy på X-Guard med X-Tray.

Johan Lindbom,
tränare HV71 Herr

Född 8 juli 1971

Spelardata
Högerforward
Skjuter: Vänster
Längd: 188 cm

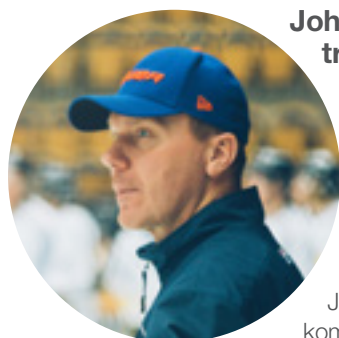
Klubbar
Alvesta SK
Tyringe Hockey
IF Troja-Ljungby
HV71
New York Rangers

Övrigt
NHL-draftad 134:e totalt
New York Rangers
Profvsår: 1992–2001

Johan Lindbom,
tränare HV71 herr

Bakom kulisserna Axelent tar pulsen på HV71

Axelent AB är premiumpartner till ishockeylaget HV71, på både herr- och damsidan. Vad driver spelarna och tränarna? Kan man vara pappaledig och professionell hockeyspelare? Kan man försörja sig som hockeyspelare när man är kvinna? Axelent ställde frågorna och fick svaren.



Johan Lindbom,
tränare HV71 herr:
Varför började du spela ishockey?

”Jag började spela hockey i Alvesta SK genom introduktion av mina föräldrar. Det fanns inte så mycket annat att syssla med i Alvesta, än fotboll och hockey. Jag gjorde båda men märkte när jag kom upp i 17-18 års ålder att jag var

bättre på hockeyn. I samma veva fick jag anbud från andra klubbar och hockeyn blev mitt fokus.”

Var det självklart att satsa på en hockeykarriär?

”Jag har hela tiden fått gå den långa vägen och kämpa för framgång. Det har lärt mig mycket, som att allting är möjligt och att man inte ska ge upp. Jag kom till exempel till NHL och New York Rangers som 26-åring, vilket av många betraktas som sent. Det var en fantastiskt rolig tid där skadorna tyvärr satte stopp för min fortsatta karriär. Hemma i Sverige började min son spela hockey i HC Dalen



Jessica Bublies,
PR & Kommunikationschef
Axelent AB

5 snabba!

med Johan Lindbom

Storstad eller landet? Landet

Vara aktiv eller slappa?
Hockeytränaren svarar vara aktiv ;)

Äta ute eller hemma? Hemma

Favoritplats? Hemma

Dold talang?
Min talang är nog hockey för jag kommer inte på någon annan

(Norrahammar) och tränarförfrågningar dök upp vilket slutade med att jag blev tränare för min sons lag. Och på den vägen är det.”

Är du en bättre tränare än spelare?

”Det är svårt att svara på om jag är en bättre tränare än spelare för det är så olika roller. Som spelare har jag alltid spelat som forward och jag tycker om att ta initiativ. Som tränare har jag det övergripande ansvaret och måste även lägga mycket tid på planering. Jag måste alltid vara förberedd i min tränarroll och därför gör jag alltid mitt yttersta. Min latent inställning är att motgångar är till för att lösas.”

Påverkas du av vad media skriver?

”Det skrivs mycket kring våra matcher och jag försöker att undvika denna läsning. Jag tycker att det är bra med engagemang, men jag vet samtidigt att det inte går att göra alla nöjda. Alltså fokuserar jag på mitt jobb och de mål vi gemensamt har satt upp i laget.”

Har du något mål med din roll som tränare?

”Som tränare vill jag bli så bra som möjligt och eftersom min tränarkarriär har varit likadan som min spelarkarriär har jag successivt vuxit in i rollen och är nu inne på mitt tionde år som tränare. Som tränare har jag ett helt annat ansvar än som spelare, men det handlar fortfarande om lagspel. Tillsammans med tränarkollegor och spelare når vi uppsatta mål och gemensam framgång – inte jag ensam.”

Finns det plats för annat än hockeyn i ditt liv?

”Man kan utan omsvep säga att mitt liv kretsar kring hockey. Det är svårt att hinna med några andra intressen även om jag t.ex. gärna går en golfgrunda. Familjen är naturligtvis en stor del av livet utanför rinkens och jag brukar säga att vinsten med hockeyn är alla upplevelser man får vara med om. Att man delar framgångar och motgångar och det faktum att jag faktiskt kan leva på det jag tycker är allra roligast och som för många är en omtyckt hobby.”



5 snabba!

med Christoffer Persson

Storstad eller landet?

Landet

Vara aktiv eller slappa?

Vara aktiv

Äta ute eller hemma?

Hemma

Favoritplats?

Solig strand

Dold talang?

Jag är duktig på att laga mat

Christoffer Persson,

#6 back

Varför började du spela ishockey?

"Jag började spela hockey i Härryda HC efter att mina föräldrar tagit med mig till skridskoskolan.

I Härryda kretsade mycket av barnaktiviteterna kring ishockey eller konståkning. Jag började åka skridskor som 4-åring och testade en mängd olika aktiviteter som simhopp, fotboll och ishockey. Vid 14-15 års ålder blev det dags att välja sport. Jag spelade innan dess fotboll under vår/sommarhalvåret och hockey under höst/vinter. Jag valde ishockey eftersom jag tyckte att det var roligare."

Var det självklart att satsa på en hockeykarriär?

"Det är ett privilegium att få livnära sig på sin hobby och på denna nivå. Min största händelse hittills i karriären är SM-guldet med Frölunda HC alldeles nyligen, och nu är ett av mina mål att få uppleva den händelsen tillsammans med HV71."

Hurdan är du som spelare?

"Jag är en stabil defensiv back som alltid ger 100 procent, oavsett om det är match eller träning. Jag hoppas att jag är en tillgång för mina lagkamrater, men det är svårt för mig att bedöma det. Några av dem är säkert irriterade på att jag ger järnet även på träningarna, med hårda tacklingar till exempel, men jag är av åsikten att som man tränar – så spelar man. Därför tränar jag hårt med full speed."

Påverkas du av det som skrivs om dig?

"Jag avskärmar mig från det som skrivs. Jag vet själv om jag gjort bra eller dåligt ifrån mig. Förutom att vi har videogenomgång efter varje match för att gå igenom vad vi gjorde bra samt vad vi kan förbättra, så brukar backtränaren fungera som bollplank om jag har några problem eller känner att jag behöver råd eller stöd."

Finns det plats för annat än hockeyn i ditt liv?

"Det är svårt att hinna med andra intressen än just hockeyn men det blir en del serier på tv. Jag tycker också om att laga mat. Under sommarhalvåret har jag lite mer tid och tycker om att umgås med familjen och vänner. Under de stunderna pratar jag gärna om annat än ishockey om man säger så."

Tänker du på framtiden?

Jag menar den när du har slutat spela?

"Jag har ingen direkt plan för framtiden. SHL-facket finns där och fångar upp spelare som slutar, t.ex. med utbildning och jobb så jag räknar med att allt löser sig på något sätt. Det är i alla fall ingenting jag oroar mig för redan nu."

Tänker du på familj så är det en snudd på omöjlig kombination att vara t.ex. pappaledig och att vabba (vara hemma med sjukt barn) samtidigt som du ska vara professionell hockeyspelare. Vi hockeylirare är helt enkelt beroende av en familj som backar upp i sådana lägen."

Christoffer Persson,
HV71 herrar

Född 4 april 1985

Spelardata

Back

Skjuter: Vänster

Längd: 193 cm

Klubbar

HV71

Växjö Lakers

Rögle BK

Frölunda HC

Övrigt

Profvsår: 2005–

Mattias Tedenby, #21 forward Varför började du spela ishockey?

"Min pappa spelade ishockey på elitnivå (Robert Tedenby) och därför blev det logiskt för mig att följa med till ishallen. Det var så det började, från två års ålder ungefär. Jag har faktiskt aldrig känt någon press eller rädsla för att jämföras med honom, kanske för att jag blev bättre än honom, haha."

Du har spelat både i NHL och Svenska Tre Kronor – hur är det?

"Att bli draftad till New Jersey Devils var en oerhört spännande utmaning och första året gick fantastiskt bra. Tränaren som värvade mig trodde på mig och jag fick mycket tid på isen redan från början. Tyvärr fortsatte det inte riktigt lika bra (bl.a. för att jag drog på mig en ganska otäck ansiktsskada) och jag återvände till HV71. Jag skulle dock gärna göra en ny vända om möjligheten gavs.

Att representera Sverige och landslaget älskar jag. Det är oerhört hedrande. Flera av spelarna känner jag ända sedan juniorlandslagstiden, så man kommer ofta snabbt in i spelet. Känslan att vinna silver för Sverige i Slovakien år 2011 är stor, och en känsla jag kapslat in för alltid."

Hurdan är du som spelare?

"Snabbheten är min styrka. Som offensiv forward är även puckkontroll och skridskoteknik viktiga delar som jag behärskar."

Vad har du för mål med hockeyn?

Närmast till hands; att vinna SM-guld. Förutsättningarna finns tycker jag.

Finns det plats för annat än hockeyn i ditt liv?

Ja, det gör det. Jag är som många andra hockeykillar en idrottsnörd och gillar att spela tennis och golf. Att umgås med släkt och vänner är också något jag alltid försöker ha plats för.

Tänker du på framtiden?

Jag menar den när du har slutat spela?

Det är ingenting jag tänker på ännu, så framtiden får utvisa vad som sker. Jag känner ingen oro eller stress inför tanken att sluta spela, och skulle någon ställa en tränarförfrågan stänger jag inga dörrar. Som det känns nu.

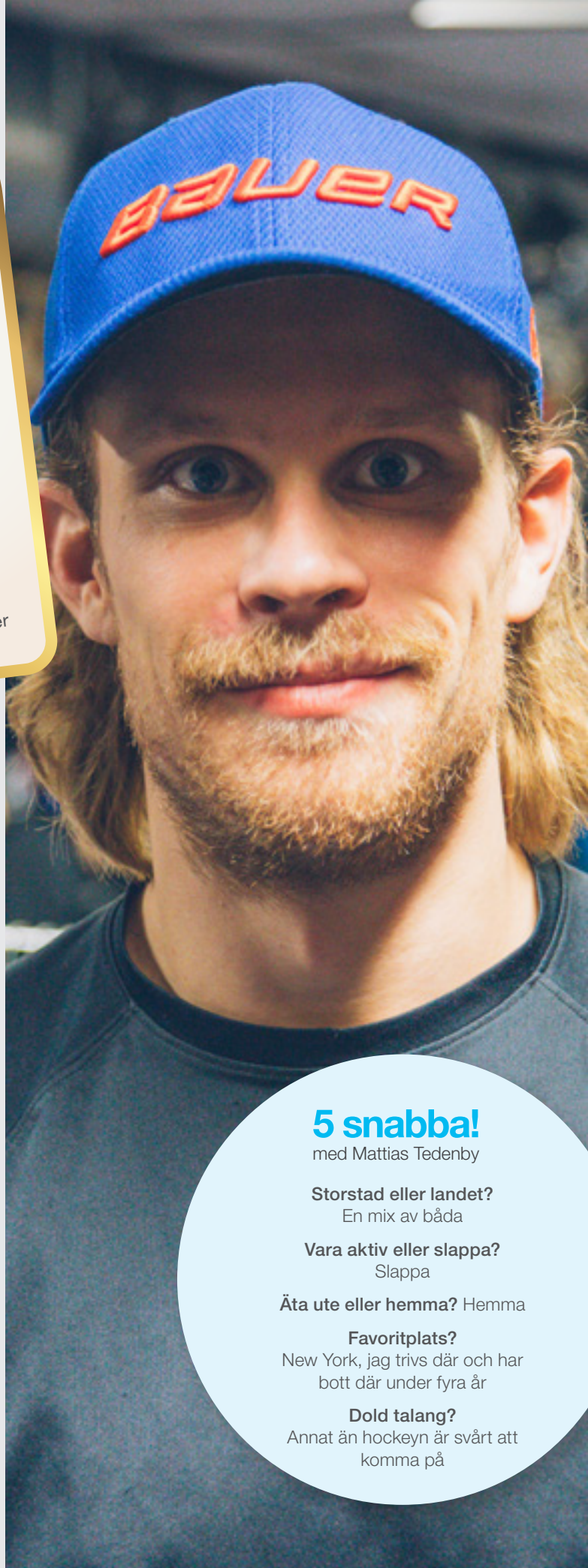
Mattias Tedenby,
HV71 herrar

Född 21 februari 1990

Spelardata
Forward
Skjuter: Vänster
Längd: 175 cm

Klubbar
Värnamo GIK
HV71
New Jersey Devils

Övrigt
NHL draftad 24:e totalt
New Jersey Devils
VM-silver 2011
2 SM-guld, 1 SM-silver
Proffsår: 2008–



5 snabba!

med Mattias Tedenby

Storstad eller landet?

En mix av båda

Vara aktiv eller slappa?

Slappa

Äta ute eller hemma? Hemma

Favoritplats?

New York, jag trivs där och har bott där under fyra år

Dold talang?

Annat än hockeyn är svårt att komma på

Ulf Johansson,
tränare HV71 dam

Född 9 februari 1966

Spelardata

Center

Skjuter: Vänster

Längd: 186 cm

Klubbar

IF Björklöven

Teg SK Hockey

Borås HC

HV71

Övrigt

Tränare för Borås HC Dam

Klubbchef Borås HC

Ulf Johansson,
tränare HV71 Dam

Axelent AB är premiumpartner till ishockeylaget HV71, på både herr- och damsidan. Vad driver spelarna och tränarna? Tröttnar de inte på hockey? Kan man vara pappaledig och professionell hockeyspelare? Kan man försörja sig som hockeyspelare när man är kvinna? Axelent ställde frågorna och fick svaren.



Ulf Johansson,
tränare HV71 dam:
Varför började du spela ishockey?

"Jag är uppvuxen i Umeå, där var det bara hockey som gällde. Min far var materialförvaltare i Björklöven i 35 år, så jag är mer eller mindre uppvuxen i en ishall och i hockeykretsar, så det föll sig naturligt för mig att börja med hockey."

Vad är ditt mål med hockeyn?

"Det är ganska enkelt! Jag tror och hoppas att alla ledare i grunden har samma mål, nämligen att utveckla spelare i olika åldrar – både på och utanför isen. I mitt och HV71:s fall innebär detta utveckling på högsta möjliga nivå och då kommer även andra målbilder in, som t.ex. en resultatnriktad verksamhet. Här är tveklöst målet både för mig och föreningen att vårt lag ska hålla en hög nivå och nå sportslig framgång."

Är du en bättre tränare än spelare?

"Verkligen svårt att jämföra! Som spelare var jag tyvärr lite lat emellanåt, men mitt spelsinne och min teknik var bra. Dock var jag lite för långsam. Jag kan uttrycka det så här: hade jag vetat då, vad man nu vet som tränare, så hade jag definitivt varit en bättre spelare! Men det är ju alltid lätt att vara efterklok förstås."

Påverkas du av vad media skriver?

"På damsidan är vi ännu inte så hårdbevakade att vi får den personliga kritiken mot spelare och tränare. I ärlighetens namn hinner jag inte alltid läsa det som skrivs heller, men visst följer jag med i vad som skrivs.

Eventuell negativ kritik är oftast jobbig – oavsett om man är spelare eller ledare, man måste försöka komma ihåg att som individ gör man inte alltid rätt. Ibland tar spelare fel beslut på isen, ibland tar man som ledare fel beslut, lägger upp fel taktik eller tar ut fel spelare vid olika tillfällen. Det innebär att man kan hamna i situationer där matcher förloras och trenden blir negativ och DET påverkar alla, oavsett vad som sägs. I sådana lägen gäller det att tro på varandra, på vad vi gör och INTE påverkas av vad som tycks och tänks från andra håll."

Hur är det att vara tränare för ett kvinnligt lag? Tror du att det skiljer något mot att coacha manliga lag?

"Oj, jag tror att det skiljer väldigt mycket jämfört med att vara ledare för ett manligt lag! Hockeyn i grunden är densamma, men arbetet i och kring laget skiljer sig väldigt mycket och det tror jag är likadant även i andra lagsporter. Givetvis kan det skilja väldigt mycket från lag till lag, men en väldigt generell beskrivning är att i manliga lag är det mer "rakt på" utan krusiduller. I ett kvinnligt lag är det mer ifrågasättande, lite mer "om sig och kring sig", innan man kör. Även som ledare är uppträdande och språk lite annorlunda, man måste ha kött på benen för alla beslut och för det mesta som man vill laget ska genomföra.

Tjejer är otroligt skarpa i både analyser och utförande, så det är också en stor del av utmaningen i att vara ledare för ett damlag på den här nivån."

Vad tycker du om att kvinnorna inte kan försörja sig på sin idrott, trots att en del av dem har spelat upprepade gånger i såväl VM- som OS?

"Naturligtvis hade jag gärna sett att alla våra spelare kunnat få en lön som gjort att man kunnat ägna mer tid åt hockeyn. Jag tror att vi inom en mycket snar framtid är där, brytpunkten känns väldigt nära.

Vi har i snitt en ledig dag i veckan, vi reser i stort sett över hela Sverige och grundserien består av 36 omgångar. För att detta ska kunna bedrivas på sikt, måste en förändring till så att våra spelare kan jobba exempelvis halvtid och sedan spela hockey.

När vi kommer hem från bortamatcher i Norrland, rullar bussen in i Jönköping vid 06.30 på måndagsmorgonen och tjejerna åker direkt till sina arbeten. Det fortsätter sedan med träning på kvällen och en ny vecka går igång. Samtidigt kräver vi engagemang och resultat varje match ... detta är naturligtvis otroligt slitsamt!

Här måste jag nämna att HV71 tar stora steg för utvecklingen av damhockeyn. Satsningen ökas för varje säsong, klubben har en klok plan för framtiden, både kort- och långsiktigt, vilket gör att förutsättningarna för en spelare i HV71 hela tiden förbättras."

Blir man en rödstrumpa/feminist när man tränar kvinnor? (Undertecknad är inte någon sådan, men känner orättvisan när såväl manliga som kvinnliga spelare intervjuats.)

"Haha, nej, det blir man inte nödvändigtvis. Generellt, visst ser man skillnaden som råder mellan män och kvinnor inom den svenska ishockeyn, det skiljer ju en del och det tycker jag i sig inte är konstigt. Men man måste också se det hela objektivt, damhockeyn är väldigt ung jämfört med herrhockeyn.

Jag vill påstå att damhockeyn fortfarande är under stark utveckling – här tas enorma steg varje säsong, både rent sportsligt och organisatoriskt hos såväl förbund som klubbar. Fortfarande kan det otroligt nog vara så att damhockeyn inte är välkommen i vissa klubbar, men detta håller på att förändras drastiskt.

Jag tror att de framsteg många av de stora klubbarna gjort på damsidan kommer att slå väl ut för bredden och snabbt innebära förändringar i stort.

För mig är det fullständigt otroligt att det på sina håll fortfarande pågår en debatt om att göra damhockeyn "rumsren" och vi som jobbar inom sporten har sedan länge lämnat den nivån. Om detta gör oss till feminister vill jag väl inte säga, jag tycker det bara är sunt förnuft och en självklarhet."

5 snabba!

med Ulf Johansson

Storstad eller landet?

Storstad

Vara aktiv eller slappa?

Vara aktiv

Äta ute eller hemma?

Hemma

Favoritplats? Soffan

Dold talang?


Jag spelar trummor i ett coverband

Hur uppfattar du omgivningens reaktioner på damhockeyn?

"Enbart positiv! Som jag sagt tidigare, damhockeyn är verkligen på frammarsch och allmänhet, media och sponsorer tror jag både förstår och uppskattar vår sport samt de ideal och den värdegrund den står för!"

Damfotbollen har fått ett lyft och mycket utrymme i media. Står damhockeyn näst på tur tror du?

"Utän tvekan! Vi i Jönköping ser en grym ökning av medias intresse. Det gäller såväl radio, TV och press. Sociala medier fyller också sin funktion – man når ut mycket bredare, vilket är oerhört positivt."



**Jenni Asserholt,
HV71 damer**

Född 8 april 1988

Spelardata

Forward

Skjuter: Vänster

Längd: 172 cm

Klubbar

HV71

Guldsmedshytte SK

Örebro HK

Minnesota Duluth

Bulldogs, Linköpings HC

Övrigt

OS-silver 2006, VM-brons
2005, 2007, 2 SM-guld

**Jenni Asserholt,
forward HV71 Damer**

Jenni Asserholt blev under år 2014 utsedd till Årets Idrottskvinna, Mest Värdefulla Spelare under SM-slutspelet och Årets Hockeytjej. Hon har deltagit i tio VM (brons 2005, 2007) och tre Olympiska Spel (silver 2006). Hon har vidare vunnit två SM-guld och hon var lagkapten i landslaget senast 2015. Hur ser henne liv ut som hockeyspelare?



**Jenni Asserholt, #42,
HV71 damer:
Varför började du spela
ishockey?**

”Jag hängde med när mina två äldre bröder spelade hockey. Det fanns ingen damishockey i Storå som jag kommer ifrån, så jag spelade med grabbar tills jag var 20 år gammal. Nu är jag 28 år och jag spelar faktiskt fortfarande med

grabbar ibland. Innan jag hamnade hos HV71 följde jag med min sambo (som också spelar hockey, i HC Dalen) till Nya Zeeland. Han skulle provspela där och jag passade på att spela jag också. Det är utvecklande tycker jag.”

Du har en fantastisk meritlista och du har spelat med Svenska Damkronorna under både VM och OS – hur är det?

”Det är naturligtvis oerhört stort att representera Sverige. Särskilt OS-turneringarna blir storslagna eftersom det är så många andra aktiva idrotter representerade.”



5 snabba!

med Jenni Asserholt

Storstad eller landet? Landet

Vara aktiv eller slappa?
Självklart aktiv

Äta ute eller hemma? Hemma

Favoritplats? Skogen och naturen

Dold talang?
Oh. Svårt. Låt mig fundera en stund. Det är kanske inte direkt någon talang, men barn tyr sig gärna till mig och vi brukar så att säga "klicka".

Du har ett OS-silver och två VM-brons – kan du leva på din sport?

"Jag har en anställning på HV71 där jag driver damhockeyn med uppgift att utveckla den, så man kan väl säga att jag på sätt och vis lever på min sport. Om man däremot jämför med mina manliga kollegor är det dock enorm skillnad. Det är få kvinnliga hockeyspelare som kan leva på sin idrott eller talang. Dessvärre."

Vad har du för mål med hockeyn?

"Förr i tiden handlade det alltid om att vinna, och även om jag fortfarande har samma driv har mitt fokus med tiden kommit att förändras. Efter 10 VM och 3 OS ställer jag mig istället frågan; hur bra kan jag bli? Hur kan jag bäst driva och utveckla damhockeyn?"

Efter två SM-guld med Linköping dog min motivation en smula, men HV71 har bestämt sig för att göra en uttalad satsning på damsidan för att nå SM-guld. Det känns inspirerande att få vara med på den resan. Har man under perioder tillbringat 15 timmar i ishallen av dygnets 24, undrar man ju ibland vad man håller på med."

Finns det plats för annat än hockeyn i ditt liv?

"Under framför allt sommarhalvåret blir det mer tid över och då spenderar jag gärna tiden på resor och golf. Självklart

passar jag även på att besöka min hemby för att känna lugnet.

När jag spelade i Linköping HC passade jag på att samtidigt utbilda mig till sjukgymnast/fysioterapeut. Det är jag glad för."

Tror du att damhockeyn går en ljus framtid till mötes?

"Det tror jag. Det hoppas jag. Bara under de senaste två åren har damhockeyn utvecklats enormt. Vi har blivit både bättre och snabbare och en åskådare som såg en match för tre år sedan skulle märka en stor skillnad som åskådare idag. Idag finns NHL för kvinnor i USA, och de spelarna kan försörja sig på spelandet. Jag skulle dock vilja påstå att den svenska ligan är den bästa i Europa så snart kanske vi också kan försörja oss på spelandet likt våra manliga kollegor."

Tänker du på framtiden? Jag menar den när du har slutat spela?

"Självklart snuddar jag vid de tankarna emellanåt. Ekonomin spelar roll och även tankarna på familj. En manlig hockeyspelare kan bli pappa och fortsätta sin spelarkarriär, det är av naturliga orsaker lite svårare för en kvinna. En inspiration är min lagkamrat i HV71 som är en av världens mest meriterade spelare på damsidan. Hon är 43 år och har tre barn. Förra säsongen gjorde hon 37 poäng på 28 seriematcher."



Axelent GmbH, en tysk pärla

Du hittar Stuttgart i ett automations- och bilindustrimecka omgivet av vinodlingar och de Svabiska alperna. Tio minuter från flygplatsen ligger Axelent GmbH, Axelents tyska helägda dotterbolag sedan 23 år tillbaka och en viktig kugge i Axelentfamiljen. Vi bad tyska vd:n Harald Steidle berätta mer.

Vilka produkter säljer ni?

"Vi säljer hela Axelents produktportfölj och eftersom Tyskland är ett land med fokus på automation är X-Guard vår bästsäljare.

Sedan några år tillbaka grundade vi ett eget affärsområde som vi kallar Axelent ProfiServices. Denna avdelning fokuserar framgångsrikt på maskinsäkerhet och vi erbjuder bland annat coaching, utbildning och seminarier."

Hur många anställda är ni på företaget?

"För tillfället är vi sexton medarbetare. Vårt mål är att växa etappvis och vid behov. Vi räknar med att utöka antalet anställda med två eller tre medarbetare när vi inleder nästa kapitel av företagets utveckling."

Vilka sektorer jobbar ni mot?

"Vi befinner oss i en ganska behaglig situation. Merparten av Tysklands industri har behov av maskinsäkerhetslösningar.

Målgruppen för oss är främst maskinbyggare och systemintegratörer, men vi vänder oss även mot lager- och logistiksektorn.

Ibland brukar jag skoja och säga att vi skulle kunna medverka på mässor 52 veckor om året eftersom våra produkter aldrig är fel på industriella mässor."

Vilka är Axelents starkaste sidor?

"Axelent har haft en tydlig vision redan från start: Vi säljer inte enbart maskinskydd! Vi erbjuder snabbhet, säkerhet, kvalitet och know-how. Vi arbetar fortfarande med att följa och förbättra dessa idéer – med stor framgång."

Vilka är fördelarna med att ingå i Axelent Group?

"Axelent Germany är en del av ett välorganiserat och skickligt lett globalt företag. Vi utbyter erfarenheter med såväl moder- som systerföretag för att kunna växa och utvecklas, både när det gäller våra tjänster och våra produkter. Trots att vi är ett företag med hela världen som arbetsfält kan vi fortfarande fatta beslut på några sekunder."



Vad tycker ni och era kunder om att Axelent är ett svenskt företag med egen tillverkning?

"I Tyskland kommer du bara att höra superlativer kring Sverige och svenska folket. Tyska folket känner till svensk kvalitet – och de älskar att tillbringa semester och lediga dagar i ett vackert land."

Hur ser framtiden ut?

"Axelent investerar mycket – på huvudkontoret i Hillerstorp men också i de olika länder där vi verkar. Vi utvecklar vår organisation i Tyskland och håller dörren öppen för ny personal samtidigt som vi fortsätter ha stort fokus på sälj- och produktutbildning för våra medarbetare. Genom att delta på mässor och sponsra väl utvalda segment bidrar vi till att berika vårt företag och vårt unika varumärke. Vi förväntar oss en ljus framtid."

Stuttgart [källa: Wikipedia]

Stuttgart är huvudstad i den tyska delstaten Baden-Württemberg i sydvästra Tyskland. Staden ligger mellan Schwarzwald och de Svabiska alperna i den så kallade Stuttgartkitteln, som består av dalgångarna hos ett antal bäckar och åar som mynnar i floden Neckar. Staden har cirka 600 000 invånare och är huvudorten för ett storstadsområde med över 3 miljoner invånare.

Land	Tyskland
Delstat	Baden-Württemberg
Area	207,35 km ²
- storstadsområde	3653,98km ²
Folkmängd	623.738 (31/12/2015)
- storstadsområde	2.735.425 (31/12/2015)
Befolkningstäthet	3008 inhabitants/km ²
- storstadsområde	749 inhabitants/km ²



Tyska mässor i världsklass

Axelent GmbH har under oktober månad deltagit i två inhemska mässor som båda är i världsklass. Motek är världens ledande mässa inom bl.a. produktion och automatisering, medan plåtbearbetningsmässan EuroBLECH erbjuder 1 550 utställare från 40 länder och ca 60 000 besökare från världen över.

Motek, 9–12 oktober

Under fyra dagar i oktober deltog Axelent GmbH på Motek-mässan i Stuttgart. Det var tionde gången Axelentprodukter visades i Axelents tyska hemstad. Som alltid var mässan väldigt lyckad och i år hade Axelent ett särskilt event tillsammans med vänföretaget Heuer. Heuer sponsrar det tyska handbollslaget FrischAuf! Göppingen och Axelent sponsrar TVB 1898 Stuttgart (både handbollslag i högsta divisionen). Det blev därför ett slags "derby" i båda montrorna där varje lag representerades av en spelare som fanns på plats för att skriva autografer och fotograferas tillsammans med fansen.

EuroBLECH, 25–29 oktober

För första gången deltog Axelent GmbH på EuroBLECH-mässan i Hannover. Det var en mässa som visade sig vara väldigt bra för Axelent Group som helhet. Mer än 60 % av besökarna i Axelentmontern var internationella och det var fantastiskt kul att få lyssna till positiv feedback från kunder i Australien, Sydamerika och USA. Det knöts intressanta kontakter från alla världsdelar och gemensamt för dem alla var intresset för X-Guardsystemets fördelar.



Foto: Felix Lobedank från TVB 1898 Stuttgart signerar poster till besökare i montern. Till höger Axelent GmbH vd, Harald Steidle.

» Läs mer om TVB 1898 Stuttgart på tvb1898.de

Sponsring av TVB 1898 Stuttgart



Fotbollslaget Stuttgarter Kickers avslutade förra säsongen på ett dramatisk sätt: man var endast ett mål ifrån att få stanna kvar i seriens tredje division.

Markus Etzel, marknadschef, Axelent GmbH:

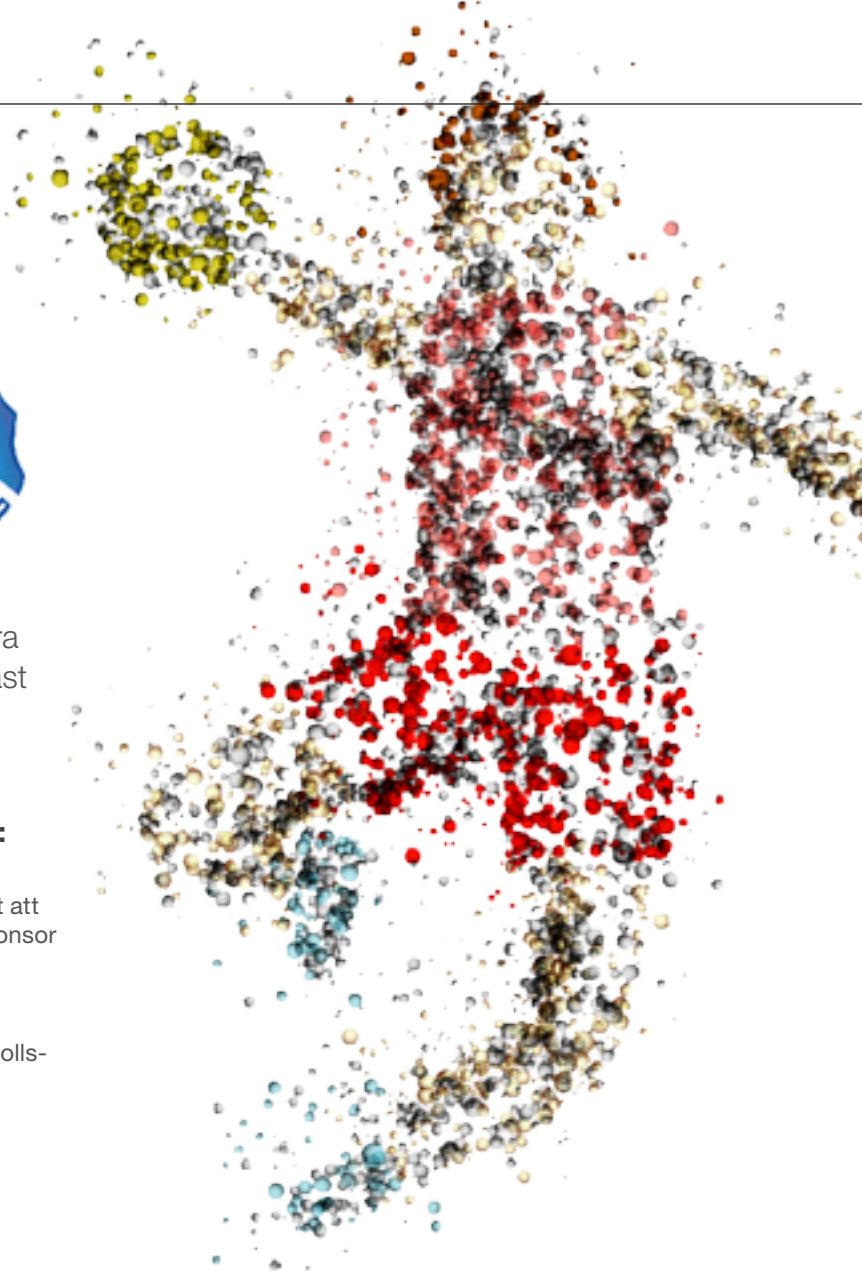
”Självklart fortsätter vi att vara en lojal partner även under nedflyttningen till fjärde division, men samtidigt har vi känt att det finns utrymme för något nytt efter våra fyra år som sponsor för Stuttgarter Kickers.

Nya kontakter, nya nätverk, nya känslor, ny TV-närvaro ...

Allt detta hittade vi i handbollslaget TVB 1898

Stuttgart. TVB spelar andra säsongen i den högsta handbollsserien i Tyskland (Bundesliga). Bundesliga tillhör den bästa ligan globalt sett och stjärnor från hela världen spelar i Stuttgart. Axelent är numera en del av det! Biljetter till hemmamatcher och sargskyltar är en del av det nya sponsringpaketet. Bara under det första halvåret av säsongen, har tre matcher av TVB sänds i tysk TV.

Axelent är även huvudsponsor för TVBs ungdomslag som också spelar i Bundesliga. Den officiella matchdräktens tröjor pryds numera av ett X, vilket gör oss omätligt stolta.”





Axelent Ltd växer för framtiden

Axelent Ltd har flyttat till större lokaler för att bättre kunna serva såväl befintliga som nya kunder. Lokalen som ligger på västra sidan av Swindon, Wiltshire, är nästan 8 000 kvadratmeter stor och innehåller såväl kontor som lagerutrymmen. Axelent Ltd ser fram emot att iordningsställa ett produktlager för att snabbt kunna leverera till kunder runt om i Storbritannien.

Marcel Darroch-Davies, vd, Axelent Ltd:

”Den jobbiga flyttbiten är över och nu när vi kommit i ordning är vi riktigt nöjda med våra nya lokaler. Vi ser fram emot möjligheterna som den nya fastigheten erbjuder och vi känner att vi bättre kommer att kunna serva våra kunder både de kommande månaderna och åren. Precis som alltid när man flyttar har det varit några stressiga och milt plågsamma månader och jag vill tacka alla som har gjort det här steget i Axelents historia möjlig.”

Nya kollegor

Barry Snedden – försäljningsansvarig, Sydöstra distriktet

Barrys uppgift är att täcka sydöstra England, inklusive London.

”Jag började min anställning på Axelent Ltd i augusti 2016 och jag är stolt och glad över att få vara en del av varumärkets fortsatta tillväxt och framgång.

Från första dagen till introduktion på plats i Sverige har allting känts väldigt bra. Axelents försäljningschef, John Hunter, har varit fantastisk och stöttande och han har en viktig del i min utveckling. Även vår vd, Marcel, är verkligen en riktig klippa att luta sig mot, alltid redo att hjälpa till. De verkliga hjältarna är dock människorna bakom teknisk försäljning och administration. Utan tvekan eller bristande tålamod har de hjälpt en nybörjare som jag. Sammanfattningsvis ett sant Team! En positiv framtid för Axelent Ltd.”



IMHX-mässa 13–16 oktober

IMHX står för International Materials Handling Exhibition och är Storbritanniens största logistik- och lagermässa. Mässan hålls vart tredje år och årets händelse blev den största historiskt med fler än 16 000 besökare och över 400 utställare.

Axelent Ltd visade hela produktfloran under mässans fyra dagar och för första gången – det nya låset X-lt. IMHX blev en stor framgång och Axelent Ltd ser fram emot att ställa ut på IMHX 2019.



PPMA-mässa 27–29 oktober

För femte gången deltog Axelent Ltd framgångsrikt på PPMA-mässan i Birmingham. I fokus var Axelent X-Guard tillsammans med Axelent Safety Book.

PPMA-mässan är branschledande inom produktions- och förpackningslösningar sedan 30 år tillbaka. Mässan besöks årligen av tusentals och Axelent Ltd vill passa på att tacka alla som besökte montererna under mässdagarna och att de hälsar alla välkomna tillbaka 2017.



Damian Heath – Installationschef

Damian har flera års erfarenhet av installationsarbete och ingår nu i kundsupportteamet i sin nya roll som installationschef.

Jag började min Axelentkarriär i oktober 2015 som en del av installationsteamet. Under min relativt korta Axelenttid har jag hunnit se och uppleva ett företag i ständig expansion. Tack vare tillväxten har vi flyttat till större lokaler som ger oss möjlighet till fortsatt tillväxt.

Det verkade saknas en länk mellan kontoret och installatörerna, detta lade även Marcel märke till och frågade mig om jag ville bli ansvarig för att vara den



länken – och allt som ingår i detta område.

Eftersom jag har varit ute på fältet och arbetat som installatör samt har en god relation med installatörsteamet kände jag att det vore en position som skulle passa mig och som jag skulle kunna växa in i efter lite träning.

Frågar du mig är Axelents framtid i Storbritannien på ständig tillväxt och jag är glad över att få en ny utmanande roll samt att få lyckas tillsammans med resten av teamet.”



AXELENT SPAIN S.A.U.

Spanska teamet växer

Den spanska marknaden tickar på och förfrågningarna accelererar stadigt. Ökad efterfrågan ställer krav på organisationen och därför förstärker Axelent Spain teamet med tre duktiga medarbetare.

Erica Bengtsson, vd, Axelent Spain S.A.U:

”Sedan sommaren har vi anställt tre nya medarbetare; Laura på administration, Mayka på marknad/säljstöd och slutligen Raquel som representerar oss ute på fältet i centrala Spanien. De är alla en stor tillgång för oss och vi hälsar dem varmt välkomna till Axelent-familjen.”

Laura Pisa – Administration

Vad har du för bakgrund?

Jag är född och uppvuxen i Barcelona. Jag har studerat bokföring och har jobbat med just detta på flera olika bolag.

Vilka är dina främsta egenskaper?

Jag är positiv, social och arbetar hårt.

Hur ser en normal arbetsdag ut för dig?

Tja, bokföring bjuder sällan på någon större variation men mina trevliga kollegor gör alltid dagen extra underhållande.

Vad är mest spännande med ditt jobb?

Att veta att jag utfört mina uppgifter korrekt.

Varför tycker du att man ska anlita Axelent när man behöver lager-/maskinskydd?

Därför att våra produkter är högkvalitativa och levereras snabbt.



5 snabba!

med Laura Pisa

Storstad eller landet?
Storstad

Vara aktiv eller slappa?
Aktiv

Äta ute eller hemma?
Självklart svar, ute!

Favoritplats?
Stranden. Jag älskar stranden!

Dold talang?
Går ej att avslöja, då jag vill bevara den hemlig :)

Raquel Perea – Områdeschef, distrikt Center

Vad har du för bakgrund?

”Jag är en specialiserad KAM med mer än 15 års erfarenhet av att genom alla typer av försäljning nå högt uppsatta försäljningsmål, samt bygga relationer med nya och befintliga kunder.”

Vilka är dina främsta egenskaper?

”Jag har tillbringat de senaste åtta åren med att utveckla mina färdigheter som försäljningschef för andra säkerhetsföretag. Jag har vunnit flera prestationsbaserade utmärkelser och jag har befordrats två gånger. Jag älskar att vara en del av ett säljteam och att lösa kundernas problem.”

Hur ser en normal arbetsdag ut för dig?

Under en normal arbetsdag ansvarar jag för att lokalisera och besöka potentiella kunder och målgrupper. Det är också min uppgift att upprätthålla och utöka kontakten med befintliga kunder. Jag skapar behov och upptäcker möjligheter med kunder när det gäller maskin- och lagarskydd.

Vad är mest spännande med ditt jobb?

Jag njuter av att träffa och ta hand om nya kunder på ett sätt som verkligen gör skillnad för dem. Jag älskar

att underlätta för människor, att lära mig nya saker och att göra människor lyckliga genom Axelents produkter.”

Varför tycker du att man ska anlita Axelent när man behöver lager-/maskinskydd?

”Axelents produkter är definitivt av högsta kvalitet, leveransen alltid snabbast och vi erbjuder dessutom de bästa lösningarna för att skydda människor ifrån farliga situationer på jobbet.”



5 snabba!

med Raquel Perea

Storstad eller landet?

Storstadstjej, fast jag gillar att vara ute och promenera på landet

Vara aktiv eller slappa?

Absolut aktiviteter

Äta ute eller hemma?

Jag gillar både och

Favoritplats?

Min hemstad Alicantes strand

Dold talang?

Jag älskar att tillaga efterrätter, min favorit är NY Cheesecake

5 snabba!

med Mayka Amela

Storstad eller landet?

Storstad

Vara aktiv eller slappa?

Aktiv

Äta ute eller hemma?

Ute

Favoritplats?

Stranden på sommaren och skidåkning i bergen på vintern

Dold talang?

Jag älskar att organisera olika typer av resor



Mayka Amela – Reklam och marknadsföring

Vad har du för bakgrund?

”Jag är född och uppvuxen i Barcelona. Jag har en examen i konsthistoria och en magisterexamen i förlagsutgivning. Under min universitetsperiod arbetade jag i ett konstgalleri och på ett förlag som PR och koordinator. Efter utbildningen har jag arbetat på försäljnings-/marknadsavdelningar i livsmedels- och teknikföretag.”

Vilka är dina främsta egenskaper?

”Jag är en mycket optimistisk och lycklig person och jag gör alltid mitt bästa. Jag är mycket fokuserad på kundens behov och jag är van att skapa en god stämning med mina arbetskamrater.”

Hur ser en normal arbetsdag ut för dig?

”Jag har alltid fullt upp med kundsupport samt att marknadsföra våra produkter med hjälp av social media. Ärligt talat är mitt jobb väldigt spännande och jag lär mig mycket hela tiden.”

Vad är mest spännande med ditt jobb?

”Varje dag är en ny dag för spännande möten med såväl kunder som arbetskamrater.”

Varför tycker du att man ska anlita Axelent när man behöver lager-/maskinskydd?

”För att vi erbjuder kvalitet, snabb leverans och god service. Alltid enligt senaste standarder och normer.”

Automatisk dörrstängare X-Guard

Önskemål kring någon form av automatisk dörrstängare har funnits under en tid. Nu finns det en enkel dörrstängare framtagen för X-Guard maskinskydd. Fråga efter artikelnummer T01-27.



Sven's tips!

Ibland är det de små detaljerna som gör det

Monteringen av fästet för dörrstängaren är enkel. Fästet är vändbart och passar både stolpar 50x50 mm och 70x70 mm.

OBS! Det finns risker med att använda automatiska dörrstängare i kombination med förreglingsbrytare utan manuell återställning. Därför måste dörrstängaren utvärderas för varje enskilt fall.



Daniel's tips!

Ny variant, fler valmöjligheter

Nu lanserar vi en ny variant av dosplåt på marknaden. Den nya dosplåten ger dig som kund fler valmöjligheter vid uppfästning av olika brytare, uttag eller övriga komponenter. Den främsta tanken/idén med sidodosplåten är att den går att fästa på sidan av stegen vilket gör det både enklare och snyggare när du till exempel ska fästa en säkerhetsbrytare vid en maskin.

Sidodosplåten finns både som hålad och ohålad samt i två olika höjder; 150 mm respektive 200 mm hög. Alla finns i tre olika ytbehandlingar: Elzink, varmgalv och rostfritt 316L.

Sidodosplåten kommer att ha samma typ av hålbild som dosplåten vilket gör att de flesta tillbehör passar.

Nu lanserar vi vår nya Sidodosplåt



Axelent Bygg



**Hundraårig
chokladhistoria**

Choklad- fabriken har fått en ny uppgift

De äldsta delarna av Chokladfabriken ritades av Ivar Tengbom och byggdes 1918 som fabrik åt Marabou. Sedan dess har fastigheten åtskilliga gånger byggts till och moderniserats.

Från och med nu kan chokludentusiaster flytta in i omsorgsfullt renoverade lägenheter där chokladdoftens bildigen finns i väggarna. Den gamla Chokladfabriken i hörnet av Fridhemsgatan-Industrigatan i Stockholm har nämligen omvandlats till åttiofyra lägenheter.

352 meter förrådsväggar märkta med X

Axelent har levererat 352 löpmeter förrådslösningar av system F (inklusive tak) samt 86 dörrar med tillhörande nummerbrickor.

Mer om fastigheten: chokladfabriken2.se

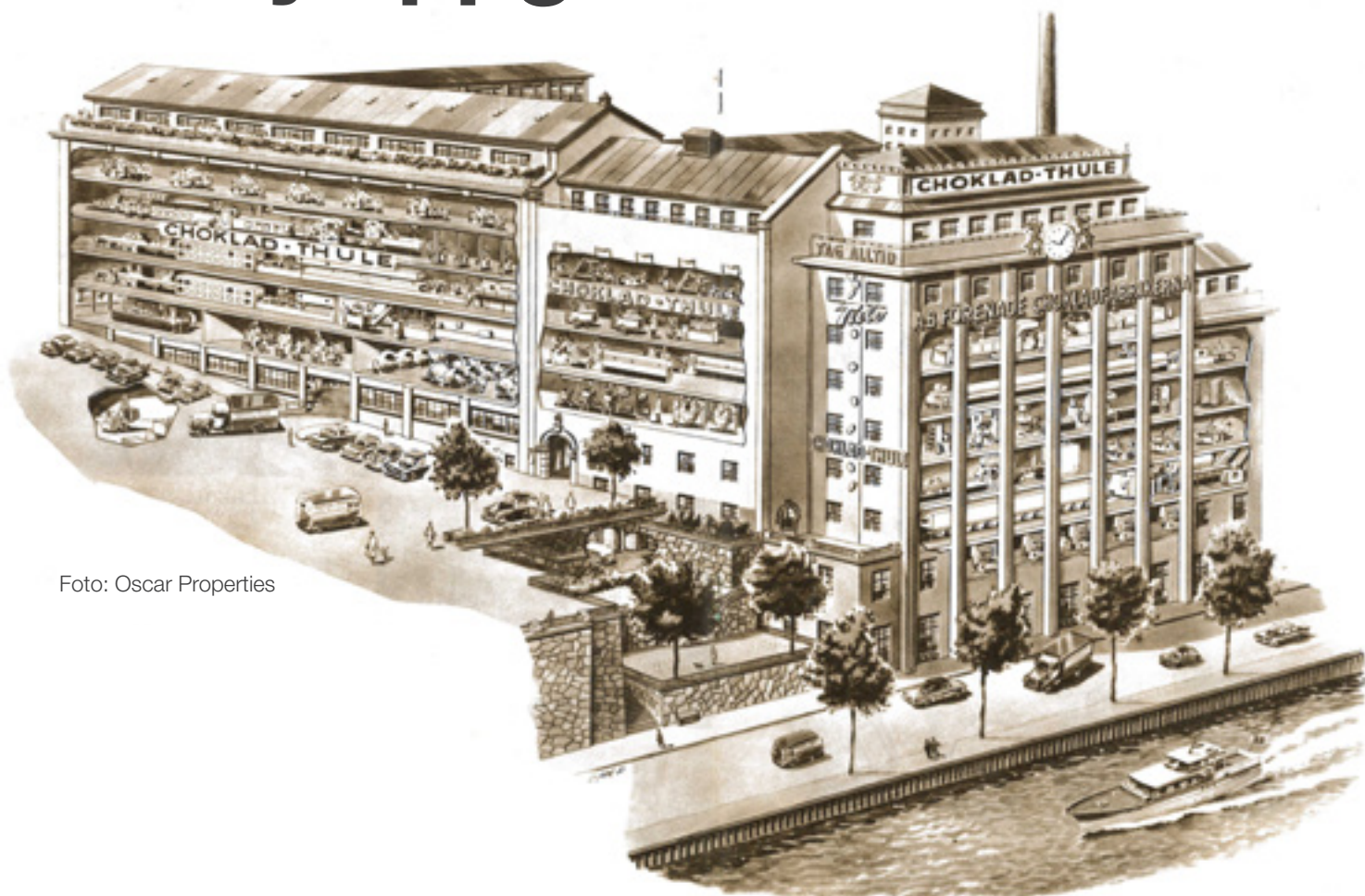


Foto: Oscar Properties



God Jul
&
God Fortsättning
Vi hörs igen 2017!

AXELENT AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17
330 33 HILLERSTORP
0370-37 37 30
SALES@AXELENT.SE
TEAMXTRAY@AXELENT.SE
AXELENT.SE

**AXELENT ENGINEERING AB
AUTOMATION & PLM SYSTEMS**

HUVUDKONTOR:
MÅRTENSGATAN 12, BOX 275
332 30 GISLAVED
0371-58 37 00
LOKALT KONTOR:
GRÄNNÄVÄGEN 24 C
561 34 HUSKVARNA
INFO@AXELENTENGINEERING.SE
AXELENTENGINEERING.SE

AXELENT SOFTWARE AB

GRUSTAGSGATAN 4
254 64 HELSINGBORG
0370-37 37 47
INFO@AXELENTSOFTWARE.COM
AXELENTSOFTWARE.COM

