

# XNEWS



Nr. 1 · 2015

**Axelent AB**, Maskinsäkerhet, Lagerinredning · **Axelent Wire Tray**, Kabelförläggningssystem  
**Axelent Engineering**, Automation, PLM & Design · **Axelent Software**, Mjukvaror

## YOUR X-CREW

# 24.7

Du kan lita på oss.  
24 timmar om dygnet.  
7 dagar i veckan.



**Dokumenterad säkerhet  
blir allt viktigare**

Med Axelent Safety blir vårt helhetskoncept  
ännu mer komplett

**Säkerhet för 20 miljoner  
passagerare**

Axelent levererar X-Guard till Colombias  
största flygplats

# X-Crew 24.7 – Ett personligt varumärke

## Sälj med själ och hjärta



Försäljning business-to-business är ofta förknippat med torr fakta och siffror, sparsamt med känsla i bild, text och övrig marknadsbearbetning. Kanske har det att göra med att det heter business-to-business. Vi är dock övertygade om att försäljning aldrig sker mellan företag utan alltid mellan människor. Människor som har kunskap och som uppskattar både sakliga skäl och ett personligt engagemang.

Det känns förlegat att idag gå ut och sälja enbart en produkt. Oavsett om du är en konsument som ska köpa en ny skjorta eller en professionell inköpare som ska köpa produkter till industrin, så köper du det som du vet fungerar och som du trivs med. För konsumentmarknaden handlar det oftast om stenhård marknadsföring och "branding", för den professionella marknaden om att förmedla kunskap, trygghet och en ekonomiskt försvarbar lösning. Det handlar om ett förtroende som byggs upp över tid och genom långsiktiga relationer där det traditionella förhållandet kund/leverantör mer blir till ett partnerskap.

### Trygghet till salu

Gör man som Axelent, säljer säkerhet till industri och lager, där ett fel kan resultera i livshotande skador, då är tryggheten om möjligt ännu viktigare. Som kund ska du kunna lita på att vi alltid förser ditt företag med rätt säkerhetslösning.

### Nätverk som håller

Vår senaste kampanj i Norden bygger på att lyfta fram våra kompetenser och personligheter i kombination med vår höga servicenivå. Vi jobbar i ett tight nätverk mellan utesäljare och support i Hillerstorp. Ett team som gör allt för att du som kund ska känna dig trygg 24 timmar om dygnet. Välkommen!

Stefan Axelsson  
*Exportchef & CRM*



Stefan Axelsson med  
Marknadsteamet

# Mässor



**LogiMAT**  
2015

## Logimat

Stuttgart 10-12 februari

**Axelent presenterade i sin monter: Näthyllplan, X-Guard, SafeStore och lanserade vårt nya X-Store system.**

En årlig mässa där fokus ligger på kunder inom lager och logistik, exempelvis pallställsleverantörer, katalogföretag och automationsföretag inom lager. Mässan är internationell med betoning på Europa.

## TireTech

Köln 10-12 februari

**Axelent presenterade i sin monter: X-Guard, X-Guard Lite, Contour och nya 70x70 mm stolpen lanserades.**

En årlig mässa med fokus på maskintillverkare inom däck-industrin samt däcktillverkare. Internationell mässa med besökare från hela världen.



**tire**  
technology  
EXPO 2015



# X-CREW

# 24.7

Under våren kommer vi att lyfta fram våra säljkompetenser på den nordiska marknaden. Vi vet vad ett personligt engagemang betyder och att vår kunskap inom maskinsäkerhet bäst kommer till sin rätt när vi har ett nära samarbete med våra kunder.

För att kunna serva våra kunder på bästa sätt jobbar vi i team om två med säljare och kundsupport partner.

---

**Varsågod. Här är vårt Axelent Crew för den nordiska marknaden. Ett team som du kan lita på 24 timmar om dygnet. 7 dagar i veckan!**

---



## Mathilda Thorssell

Utesäljare Östra Sverige, med utgångspunkt från Linköping

”Mitt mål är att skapa en så kundanpassad lösning som möjligt genom att vara lyhörd för kundens situation och krav. Jag har som utbildad sjuksköterska lärt mig värdet av att lyssna.

**Axelent** är ett innovativt företag som hela tiden försöker utveckla sina produkter utefter kundens behov och för att göra maskinsäkerhetsprodukterna ännu smidigare att använda. Vår koncern och vårt helhetstänk gör att upplevelsen med Axelent blir smidig för kunden. Produkterna håller hög kvalitet och leveranserna sker snabbt. Axelent har ett gott arbetsklimat vilket jag tror smittar av sig i kontakten med våra kunder.

**Privat gillar jag** att följa med min lillebror när han kör speedway runt om i Europa. Resor och racing är ett stort intresse hos mig.”

Direkt: 0370-37 32 51  
mathilda.thorssell@axelent.se

## Jennie Claesson

Teampartner/Innesäljare, ansvarig för det dagliga arbetet på kundtjänst.

”Mitt mål är att kunden alltid ska känna sig väl bemött och få snabb respons genom ett trevligt och positivt bemötande. Vi kan, tillsammans med all den kompetens som finns i huset, erbjuda varje kund den unika lösning som de behöver. Alla vi som jobbar med kundrelationer här på **Axelent**, gillar verkligen det vi gör. Det hoppas jag märks. Vi erbjuder säkra, godkända maskinlösningar, som dessutom är väldigt snygga.

**Privat gillar jag** att sjunga i kör och umgås med familj och vänner.”

Direkt: 0370-37 37 69  
teamyellow@axelent.se

*Som person och säljare  
är jag positiv, strategisk  
och drivande*

## Michaela Ahlberg

Utesäljare Axelent Denmark

”Tillsammans med Sebastian är vi oslagbara på att kunna erbjuda dig en snabb All-inclusive lösning inom maskinsäkerhet inklusive kabelstegar och tillbehör från vårt X-tra sortiment. Det gör att du som kund enbart behöver en leverantör, vilket sparar värdefull tid och garanterar en bättre helhetslösning för projektet. Som person och säljare är jag positiv, strategisk och drivande, vilket jag hoppas ska vara en tillgång för kundrelationen både initialt och på sikt.

**Privat gillar jag** att vara med familjen och att tillbringa tid i stallet.”

Direkt: +45 21 28 21 22  
michaela.ahlberg@axelent.dk

## Sebastian Jiteg

Teampartner/Innesäljare projektledare,  
ansvarig för Team Safety och Snapper

”Jag har lång erfarenhet och har därmed byggt upp en bred och djup kunskap kring Axelents produkter. Som innesäljare och projektledare är lyhördhet och en utpräglad servicekänsla ett måste. Jag gillar utmaningar och att hitta en lösning som passar just kundens projekt på ett så bra sätt som möjligt. Det gäller att vara på hugget och inte låta kunden vänta. Vi vet att det ofta är bråttom när det gäller maskinsäkerhet och då står vi redo, både kunskaps- och produktmässigt. Vi gör också allt för att leverera när du önskar.

**Privat gillar jag** att kolla på Frölunda när de spelar hockey samt fiske i alla former.”

Direkt: +45 70 21 00 54  
teamyellow@axelent.se



# Simon Klaar

Utesäljare Västra Sverige, Norrland och Norge

”Jag trivs när jag får möjlighet att bygga långsiktiga relationer med mina kunder. En komplett säkerhetslösning är något som man inte säljer i parti och minut, utan blir något man kan leverera när man byggt upp en bra relation. Axelent är bra på helhetslösningar, oavsett kundens krav och projekt. Vi har en bred produktportfölj med maskinskydd som kärnprodukt, men med mängder av skydd, trådstegar och andra tillbehör som komplement. Vår kunskap är både djup och bred och jag gillar att kunna bistå med ideér i olika projekt, stora som små. Självlklart också kunna utbilda dig som kund i våra produkter och dess fördelar.

**Privat gillar jag** att vistas i naturen. Åka båt och fiska. Försöker röra på mig så mycket jag kan på fritiden.”

Direkt: 0370-37 32 54  
simon.klaar@axelent.se

# Sebastian Jiteg

Teampartner/Innesäljare projektledare, ansvarig för Team Safety och Snapper

”Jag har lång erfarenhet och har därmed byggt upp en bred och djup kunskap kring Axelents produkter. Som innesäljare och projektledare är lyhördhet och en utpräglad servicekänsla ett måste. Jag gillar utmaningar och att hitta en lösning som passar just kundens projekt på ett så bra sätt som möjligt. Det gäller att vara på hugget och inte låta kunden vänta. Vi vet att det ofta är bråttom när det gäller maskinsäkerhet och då står vi redo, både kunskaps- och produktmässigt. Vi gör också allt för att leverera när du önskar.

**Privat gillar jag** att kolla på Frölunda när de spelar hockey samt fiske i alla former.”

Direkt: 0370-37 37 42  
teamyellow@axelent.se



# Sven-Erik Andersson

Utesäljare Småland och Östra Götaland

## Emelie Djerf

**Teampartner/Innesäljare, ansvarig för det dagliga arbetet på kundtjänst.**

”Hos oss får du som kund alltid snabba svar oavsett om det gäller offerter, eller andra förfrågningar. Vi är ett positivt och glatt team som älskar att göra affärer och hitta säkra och smidiga lösningar för produktion och lager. Jag trivs när det är mycket på gång och gillar att engagera mig i varje kunds frågeställning. Det kommer du att märka. Axelent är ett ungt företag som snabbt blivit marknadsledande till stor del tack vare vårt fokus på kunden i alla lägen.

**Privat gillar jag** att rida och träna.”

Direkt: 0370-37 32 87  
teamyellow@axelent.se

”Efter mer än 10 år på Axelent, har jag stor erfarenhet och god insyn i hur Axelent fungerar och agerar som leverantör till våra kunder. Som kund hos oss kommer du alltid att vara i centrum. Vi är lyhörda och vill alltid försöka hitta den bästa lösningen tillsammans med dig. En lösning som är anpassad efter just era behov och som säkerställer säkerheten utan att påverka flödeshantering och logistiken negativt. Jag har haft förmånen att vara med på resan från det lilla bolaget som levererade maskinskydd, lagerskydd och förrådsväggar till att nu vara det stora bolaget som jobbar med heltäckande säkerhet. Min kunskap baseras på erfarenhet då jag har jobbat och drivit större installationer med vårt All inclusive-tänk. Det vill säga fabriks- och maskinlösningar med allt från maskinskydd till färdig installation.

**Privat gillar jag** att titta på ishockey och att spela golf.”

Direkt: 0370-37 32 57  
sven-erik.andersson@axelent.se





# Axelent skapar säkerhet på flygplatsen i Bogotá, Colombia

Flygplatsen Eldorado International Airport i Bogotá är Colombias största flygplats, med möjlighet att hantera fler än 20 miljoner passagerare i dagsläget. I samband med att flygplatsen skulle moderniseras fick Crisplant i Beumer Group uppdraget att konstruera, tillverka och underhålla flygplatsens bagagehanteringssystem. Axelent fick förmånen att leverera skyddsnet till projektet.

Bagagehanteringssystemet är det första av denna höghastighets typ i Sydamerika. Effektiviteten har dessutom kombinerats med energismarta system och en mycket hög säkerhetsnivå.

Crisplant-systemet bygger på två höghastighetsenheter med sorteringsfunktion som är konstruerade och integrerade i bagagehanteringssystemet. Systemet integrerar även 132 incheckningsstationer, transportörer, rännor och karuseller.

Efter installationen kommer Crisplant säkerställa bagagehanteringssystemets fortsatta höga prestanda genom ett 4-årigt underhållskontrakt.

## Kapacitet och säkerhet i fokus

Klaus Schäfer, VD, Crisplant:

”Den ekonomiska tillväxten i Sydamerika leder till ökad flygtrafik, vilket ställer stora krav på flygplatsens kapacitet och säkerhet. Detta är det första systemet i sitt slag i Sydamerika och operatören har lagt stor vikt vid att välja ett bagagehanteringssystem som gör det möjligt för Eldorado Airport att bli ett stort och växande nav för Sydamerikansk flygtrafik.”

## Vi är en samarbetspartner

Michaela Ahlberg, Axelent Danmark:

”En titt i backspegeln gör oss på Axelent väldigt ödmjuka över det fina samarbete vi har sedan många år tillbaka med en av våra internationella avtalskunder, Crisplant Beumer Group. Vi inledde ett ännu tätare samarbete redan under 2010 och detta har sedan dess bara fört oss närmare varandra. Idag är vi samarbetspartners istället för leverantör.”

## Ett omfattande projekt

”Bogotá är det första riktigt omfattande flygplatsprojekt där vi fått förtroendet att leverera helheten.

Projektet, som är uppdelat i flera faser, omfattar nästan 800 stolpar vilket innebär oerhört många meter av vårt X-Guard system.”

## Smidigt montage på plats

”Projektet löpte i flera delleveranser och sköttes från Crisplants huvudkontor i Danmark. Det monterades på plats i Bogotá av Crisplants egna montörer. Den feedback vi mottagit var att det var enkelt att anpassa på plats och man uppskattade att det var samma mått mellan fasta sektioner och dörrar, vilket kraftigt underlättade slutmontaget på plats. Numera får kunden färdiga 3D-ritningar från oss på Axelent. Redan i projekteringsstadiet kan de se att allt passar in exakt som man vill ha det.”

---

***Crisplant ingår i BEUMER Group och är en ledande leverantör av sorteringslösningar över hela världen. Crisplant tillhandahåller lösningar och livslång support för flygplatser, postfaciliteter, paketsdistribution och lager- och distributionscentraler.***

---





# Vykort från Haberkorn Tjeckien



Årets första vykort kommer från vår agent Haberkorn Ulmer s.r.o. i Tjeckien. Haberkorn ingår i den internationella koncernen Haberkorn Group, som har varit verksamt på den tjeckiska marknaden sedan 1994 och på den slovakiska marknaden sedan 2001. Företaget har lyckats få en betydande del av den tjeckiska och slovakiska industriella marknaden när det gäller maskin- och säkerhetskomponenter till industriföretag.

Ivo Bierhaus, Produktchef, Haberkorn:

”Vi började samarbeta med Axelent sommaren 2006 och är sedan dess deras exklusiva representant på den tjeckiska och slovakiska marknaden.”

## Om Haberkorn

”Vi är ett företag i den internationella Haberkorn-gruppen, som är en av de största industridistributörerna i Europa. Bortsett från Axelents produkter inom säkerhet, erbjuder vi även Post kit aluminiumprofiler, transportörer, arbetsbänkar, maskinelement, personlig skyddsutrustning, hydrauliska komponenter etc.”

## 170 anställda

”För närvarande finns det cirka 170 anställda i Tjeckien och Slovakien som är aktiva i fyra olika divisioner. Det finns fyra interna medarbetare och åtta säljare som arbetar med Axelents produkter. Vi jobbar i huvudsak med kunder inom industriell produktion, fordonsindustrin och speciella maskintillverkare.”

## Om Axelent i Tjeckien och Slovakien

”Axelents produkter är unika då de lägger vikten på användarvänlighet och ”smarta” lösningar.

Dessutom uppskattar vi företagets innovationstänkande och förmåga att ge en heltäckande service och nyckelfärdiga lösningar.”

## Om att vara en del av Axelent-familjen

”Samarbetet med Axelent gruppen innebär att vi har en stark och pålitlig partner med världsomspännande verksamhet. Vi har stor nytta av att Axelent är ett starkt och väletablerat varumärke.”

## Svensk kvalitet håller

”Svenska produkter har ett mycket positivt rykte i vårt land, eftersom de i stort sett alltid har en mycket hög kvalitet. Ett viktigt argument är också att Axelent har en egen produktutveckling och produktion. Det ger oss en flexibilitet att tillgodose marknadens behov på ett effektivt sätt.”

# Dokumenterad säkerhet blir allt viktigare



Axelent Safety utgör en allt viktigare del av Axelents helhetskoncept inom maskinsäkerhet. För många av våra kunder är det av stort värde att ha en extern part som utför riskanalyser och CE-märkning, dels för att vi är opartiska men också för att vi har aktuell kunskap kring vad som gäller för att uppfylla de säkerhetskrav som ställs.

Sebastian Jiteg, koordinator för Axelent Safety, Axelent:  
"Idag är ett företags säkerhet så mycket mer än bara ett skydd runt en maskin. Nya direktiv och ökade krav kring personsäkerhet gör att vi måste ha ett mer heltäckande erbjudande som leverantör av säkerhet. Numera ställs också helt andra krav vad gäller dokumentation än tidigare."

## Ökat intresse

"Intresset för vad vi kan erbjuda inom Axelent Safety ökar därför hela tiden. Vi ser också detta som ett område där vi vill växa då vi vill bli en långsiktig partner till våra kunder snarare än enbart en leverantör av maskinskydd."

## AXELENT SAFETYS ERBJUDANDE

- Riskanalyser
- CE-märkningar
- Dokumentation
- Utbildningar

## Vill du veta mer?

Hör av dig till Sebastian Jiteg  
Direkt: 0370-37 37 42  
[teamyellow@axelent.se](mailto:teamyellow@axelent.se)





Daniel Axelsson, säkerhetsexpert,  
Axelent Safety



# ”En extern partner ger ökat förtroende”

AMADA är ett världsledande företag inom plåtbearbetande maskiner och tekniska lösningar. Gruppen består av 80 företag som bedriver verksamhet i 70 länder. Axelent Safety är en partner till AMADA Sweden i Vårgårda.

Lars Dreyer, ansvarig för eftermarknad

”Som maskinleverantör fokuserar vi på det vi är duktiga på och kan erbjuda våra kunder. Vi har högt ställda krav på kvalitet och säkerhet, vilket vi vill att våra kunder alltid ska förknippa med vår verksamhet.”

”Tidigare skötte vi CE-märkning, riskanalyser med mera själva, men vi insåg att vi varken hade tid eller kunde hänga med i de ständiga förändringar som sker inom området. Därför började vi samarbeta med Axelent Safety.”

## En extern partner – ökat förtroende

”Vi ser också att Axelent Safety tillför en objektivitet som våra kunder finner förtroendeingivande. Axelent utgår alltid från vad som gäller, inte det som gynnar oss. Det uppkommer alltid många frågor från kunden själv, ansvarigt skyddsombud med flera. Det känns då väldigt bra att vi kan överlämna svaren åt en extern partner som verkligen vet vad som gäller och som kan utföra all nödvändig dokumentation. Det är ett tidskrävande och oerhört viktigt arbete.”

## Boka nu! Utbildning

**7-8 maj kommer vi att hålla en utbildning inom maskinsäkerhet.**

**Vad gäller, vad behövs och vad kan du göra?  
Vår säkerhetsexpert Daniel Axelsson ger dig  
alla svar du behöver.**

Kostnad: 6995:- (exkl. moms)  
Boka din medverkan direkt tel: 0370-37 37 42  
Mail: [teamyellow@axelent.se](mailto:teamyellow@axelent.se)



## Axelent Engineering



### Vad vill/behöver du utveckla?

Ring vår kundutvecklare  
Mirko Miljevic:  
0371-58 37 40

# Vi har bestämt oss!



### Har du också bestämt dig?

Ring vår VD/kundutvecklare  
Richard Skogward:  
0371-58 37 01

Idag är Axelent Engineering med sina 45 medarbetare ett av regionens största bolag vad gäller industriutveckling genom Automation, PLM/ Mjukvaror och Design. Vi kan erbjuda de absolut vassaste kompetenserna vad gäller analys och fungerande lösning för effektivisering och utveckling av din produktion. Tillsammans med våra kunder har vi bestämt oss för att göra Sverige till ett riktigt lönsamt land att producera i. Vi ska dessutom göra det med högsta kvalitet och en kreativitet som utmärker sig.

Axelent Engineering arbetar just nu med några av landets största industriutvecklingsprojekt. Vi samarbetar med alla typer av producerande företag, från mindre underleverantörer till ledande tillverkare av konsumentprodukter.

Axelent Engineering arbetar med högskolan i Jönköping och är partner i klustret "Automation Småland".

Läs mer på [www.axelentengineering.se](http://www.axelentengineering.se)



### Hur ska din produkt se ut?

Ring vår kontorschef för design/  
produktutveckling/PLM  
Urban Jägenstedt:  
073-086 68 20



### Vill du veta exakt vad du behöver investera i?

Ring vår projektansvarige för  
Maskin Andreas Gustavsson:  
073-270 95 73



**AXELENT  
WIRE TRAY**

Cable Management System

## Söker du en spännande utmaning? Vi söker **Försäljningsansvarig Sverige**

Vill du arbeta i en internationell organisation och i en företagsgrupp som är i kraftig tillväxt? Vi söker nu en försäljningsansvarig för vår satsning i Sverige. Det vi erbjuder dig är en spännande utmaning, där du blir ansvarig för att sätta vårt premium brand X-Tray och därmed Axelent Wire Tray på den svenska elkartan.

Vi söker dig som har erfarenhet från elinstallationsbranschen och även flera års erfarenhet inom sälj.

Ansök senast 20 april.

Läs mer på [www.axelent.se](http://www.axelent.se)



## Dubbla guld – Axelent är med på prispallen!



Den tyske Johannes Rydzek tog hem individuellt VM-guld och brons i Nordisk kombination\* och var sedan med om att ta hem

lagguld i Nordisk kombination tillsammans med sina teamkamrater Tino Edelmann, Eric Frenzel och Fabian Riessle. Och sedan även silver i lagsprint. Tävlingarna avgjordes under Skid-VM i Falun.

Axelent är officiell partner till Rydzek.

\*NOK, är en inriktning inom nordisk skidsport som består av tävlingar i backhoppning och längdåkning, där resultaten från båda grenarna räknas samman.

## Axelents marknadsavdelning

# ”Vi ser till att Axelent syns och hörs över hela världen”

Nu har Susanne kommit tillbaka från sin mammaledighet och vi är åter igen, så gott som, fullt team på vår avdelningen här i Hillerstorp. Framöver kommer vi att dela upp ansvarsområdena enligt nedan.

### Susanne Engvall och Jennie Johnsson

Susanne ansvarar för marknadsgruppen, som innefattar Jennie Johnsson och sedan även Elin Richardsson, som för närvarande är mammaledig.

Susanne och Jennie arbetar med:

- Webbssidan
- Agentsupport inom det grafiska
- Broschyrer och övriga grafiska dokument
- Affärssystemet Lime
- Social media
- Axelents nyhetsblad X-News och X-News Bygg

#### Kontakt

##### Susanne

Tel: 0370-37 32 86  
susanne.engvall@axelent.se

##### Jennie

Tel: 0370-37 34 43  
jennie.johnsson@axelent.se

### Linda Bergman

Ansvarar för Export/Sälj support.  
Linda arbetar med frågor gällande:

- Bokning av hotell/resor
- Mässor
- Möten (marknad, \*AWM, \*NSG, sälj, produkt m.m)
- Arbetskläder
- Statistik
- Supporta säljarna/agenterna

#### Kontakt

Linda Tel: 0370-37 32 80  
linda.bergman@axelent.se

\* AWM - Axelent World Wide Marketing Group  
\* NSG - Nordiska säljgruppen



Jennie, Susanne och Linda

# Axelent Store



**SafeStore**

**Rasskydd**

**X-Store**

**Industri- och  
lagerväggar**

**ShelfStore**

**Näthyllplan**



## Säkra, smarta lösningar för industri och lager

Våra produkter passar alla typer av lager och uppfyller självklart alla gällande direktiv och krav som ställs på ett säkert och funktionellt lager.

**Vill du göra ditt lager säkert?  
Ring 0370-37 37 30**



**B**

SVERIGE  
PORTO BETALT  
PORT PAYÉ

# Axelent rankad som A-supplier ännu en gång

När Dexion gör sin årliga leverantörsundersökning hamnade Axelent åter igen i topp. Vi fick högsta poäng bland annat för vår logistik och kundsupport.

Vi gör allt för att våra kunder ska bli nöjda. Dexions A-rankning av Axelent ger oss bevis för att vi lyckas, framför allt ger det oss energi att utvecklas och bli ännu bättre i vårt arbete.



**Constructor Group AS** är en ledande europeisk tillverkare och leverantör av högkvalitativa industriella och kommersiella lagringslösningar. Företaget säljer i hela Europa under varumärkena: Constructors, Constructor, Kasten, Dexion och PSS. Gruppen har en omsättning på cirka 330 miljoner euro och över 1200 anställda.

#### AXELENT AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17  
330 33 HILLERSTORP  
PHONE +46 (0)370-37 37 30  
SALES@AXELENT.SE  
WWW.AXELENT.SE

BLOG.AXELENT.COM

#### AXELENT ENGINEERING AB

##### AUTOMATION & PLM SYSTEMS

HEADOFFICE: MÅRTENSGATAN 12, BOX 275  
332 30 GISLAVED  
PHONE +46 (0)371-58 37 00  
LOCAL OFFICE: SCIENCE PARK, JÖNKÖPING  
INFO@AXELENTENGINEERING.SE  
WWW.AXELENTENGINEERING.SE

#### AXELENT WIRE TRAY AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17  
330 33 HILLERSTORP  
PHONE +46 (0)370-37 37 30  
INFO@AXELENTWT.COM  
WWW.AXELENTWT.COM

